

参加
無料

2025年の大河ドラマを契機とした
企業力向上支援セミナー

明日からできる

販路開拓セミナー

「販路開拓、何をすればよいか分からない。効果が上がらず行き詰まっている」
そのような方へ向けて、PRやマーケティング支援に豊富な経験を持つ講師が
“明日から実践できる”知識を“日本一わかりやすく”お伝えします。

セミナー内容

第1部

小さなお店の 販路開拓で大事なこと

- ・ 販路開拓の“よくある”失敗例
- ・ 客が購入を決めるまでの5つのステップ
- ・ できないことは外注しよう
- ・ 「結果が出る」外注先との付き合い方

第2部

販路開拓実践の前に 考えるべきポイント

- ・ どんな相手に向けて施策を打つ？
- ・ その相手に「刺さる」要素は明確？
- ・ そのアプローチ方法で購入に繋がる？

第3部

販路開拓の実践

- ・ アナログ/デジタルの選択基準
- ・ アナログ施策の具体的な取り組み方
(チラシ、ポスター等)
- ・ デジタル施策の具体的な取り組み方
(ホームページ、SNS)

APR
26

2024年 **4/26** 金

日時 18:00～20:00 (受付 17:30～)



会場 台東区民会館 8階第五会議室
(台東区花川戸2-6-5)



講師

竹内ゆうすけ氏

中小企業診断士
(東京協会城北支部所属)

アニメ・ゲームの企画会社、スタートアップITベンチャー企業を経て独立起業。2014年に中小企業診断士として資格登録して以降は会社員時代に培った“分かりやすい企画書作製技術”を活かし、様々な中小企業の事業計画やPR資料の作成支援に従事。またセミナー講師としても実践的で分かりやすいと高い評価を得ている。

お申込み

右の二次元コードもしくは台東区産業振興事業団WEBサイトより
(WEBサイト掲載箇所: トップページ>セミナー・交流会など)



お申込み
フォーム